

ホントに役立つ!?

LINE@の価値と具体的成功事例

飲食専門の経営コンサルタントが支援先で成果を上げているLINE@の取り組み方と成功事例をお伝えします。お店や会社など集客に使える、様々な広告販促手法の説明と、その中でのLINE@の価値や費用対効果、長所・短所についてもお話しします。

日時

平成30年 **11月10日** **土** 10:00~12:00

場所

富山県総合情報センター（富山市高田527）
4階 第1会議室受講料
無料

定員

20名

対象

- ・LINE@で情報発信を考えている企業・商店の方
- ・すでにLINE@を活用している企業・商店の方
- ・LINE@の活用方法を知りたい方
- ・LINE@に興味のある一般の方

内容

(講義形式)

- ・業績アップのための様々な広告販促手法
- ・LINE@の長所、短所
- ・LINE@の費用対効果
- ・具体的成功事例（飲食店、温浴施設など）
- ・具体的な運用方法（管理画面を見ながらご説明）
- ・LINE@で使える様々な機能

講師

株式会社ライズウィル
代表取締役

井澤 岳志氏

飲食店向けの「低リスク」かつ「現場主義」の開業・店舗再生を信条とし、継続コンサルティングにおける売上アップ成功率は94.1%を達成。「日経レストラン」で支援店舗の成功事例が多数掲載されており、その他、テレビ、雑誌などの取材実績多数。2009年に出版した著書は現在11刷中のロングセラーとなっている。また、自身も飲食店を経営し、より実践的な成果重視のコンサルティングを行っている。【書籍】7つの超低リスク戦略で成功する『飲食店「開業・経営」法』他

申込み

必要事項をご記入の上 **FAX : 076-433-5791** までお送りください。

※事務局からご連絡する際に必要ですので、メールアドレスは必ずご記入ください。

ホームページからもお申込みいただけます。<https://www.toyama-tic.co.jp/it-lecture/special-lecture/>

事業所名		TEL	
住所			
受講者氏名		E-mail	

※ご記入いただいた情報は、当社セミナーや講座など、各種情報をお届けする目的に利用させていただくことがあります。今後、(株)富山県総合情報センターからの通知が不要な方は事務局までご一報ください。

主催：富山県総合情報センター

TEL:076-432-0224

FAX:076-433-5791

〒930-0866 富山市高田527

<https://www.toyama-tic.co.jp>